



SBSK ist IT-Dienstleister für komplexe IT Infrastrukturen und Netzwerke, Hochverfügbarkeit und Datensicherheit/-sicherung. Seit über 25 Jahren planen und realisieren wir anspruchsvolle Projekte mit neuen Technologien. Verstärken Sie unser Team als

## IT-Account-Manager (m/w)

### Ihr Aufgabengebiet:

- Vertiefung bestehender Geschäftsbeziehungen
- Systematische Gewinnung von Neukunden
- Entwicklung von Vertriebsstrategien
- Beratung unserer Kunden zu IT-Leistungen
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen
- Angebotserstellung

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-)Informatik oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von IT/TK-Lösungen
- Ausgeprägte Branchen- und Marktkenntnisse
- Begeisterung für eine selbstständige, eigenverantwortliche und flexible Tätigkeit
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden
- Sie sind in der Lage, im Team zu arbeiten und zeichnen sich auch bei hoher Belastung durch sorgfältige Arbeitsweise aus
- Reisebereitschaft (vornehmlich im Raum Sachsen-Anhalt / Leipzig)
- Führerschein Klasse B (PKW)
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

### Wir bieten:

- Ein interessantes und anspruchsvolles Aufgabengebiet
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Leistungsgerechte Verdienstmöglichkeiten
- Förderung Ihrer Weiterbildung und Qualifizierung
- Kollegiales Miteinander

Wenn Sie sich gemeinsam mit uns neue Perspektiven erschließen wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte vorzugsweise als PDF Per E-Mail an [personal@sbsk.de](mailto:personal@sbsk.de).